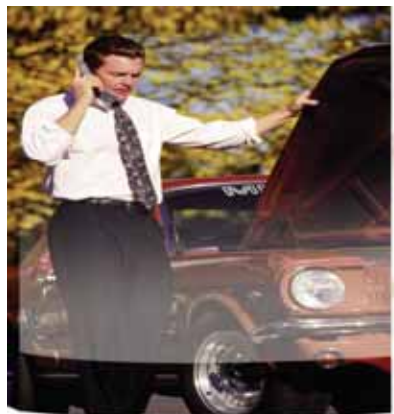
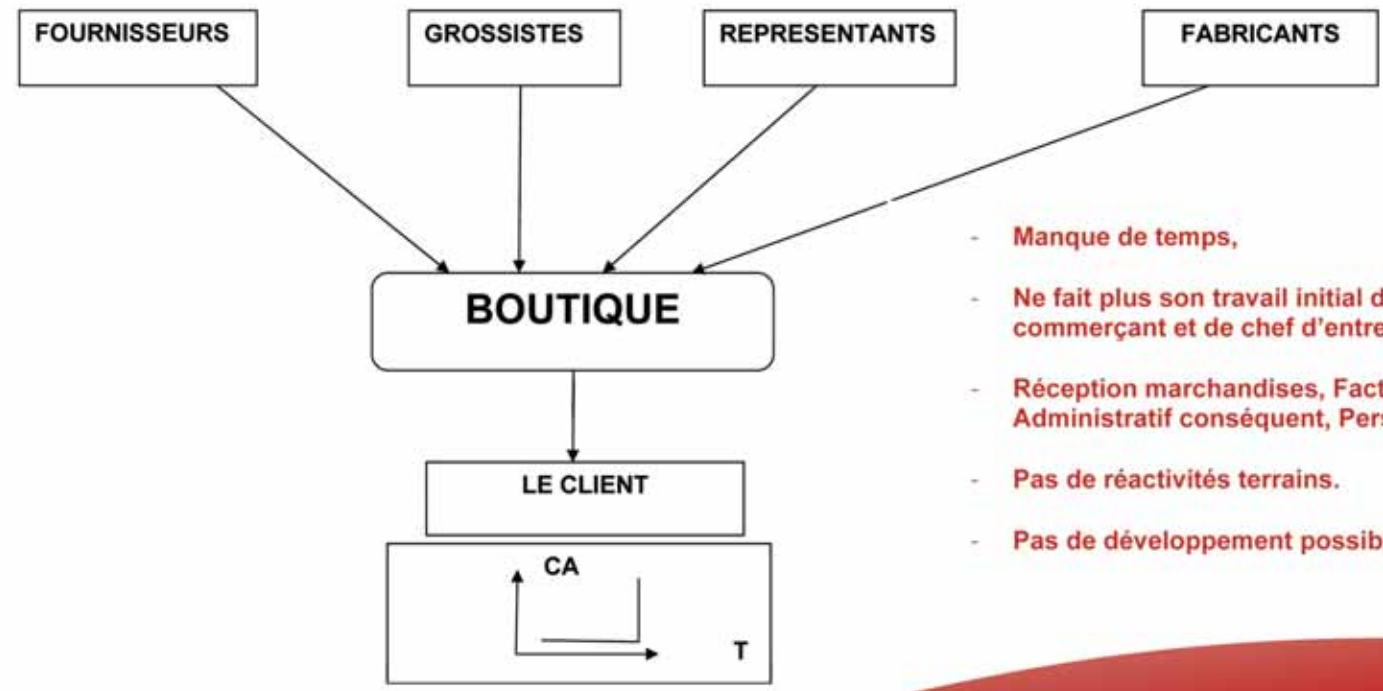


Toute notre énergie
⇒ POUR VOUS !

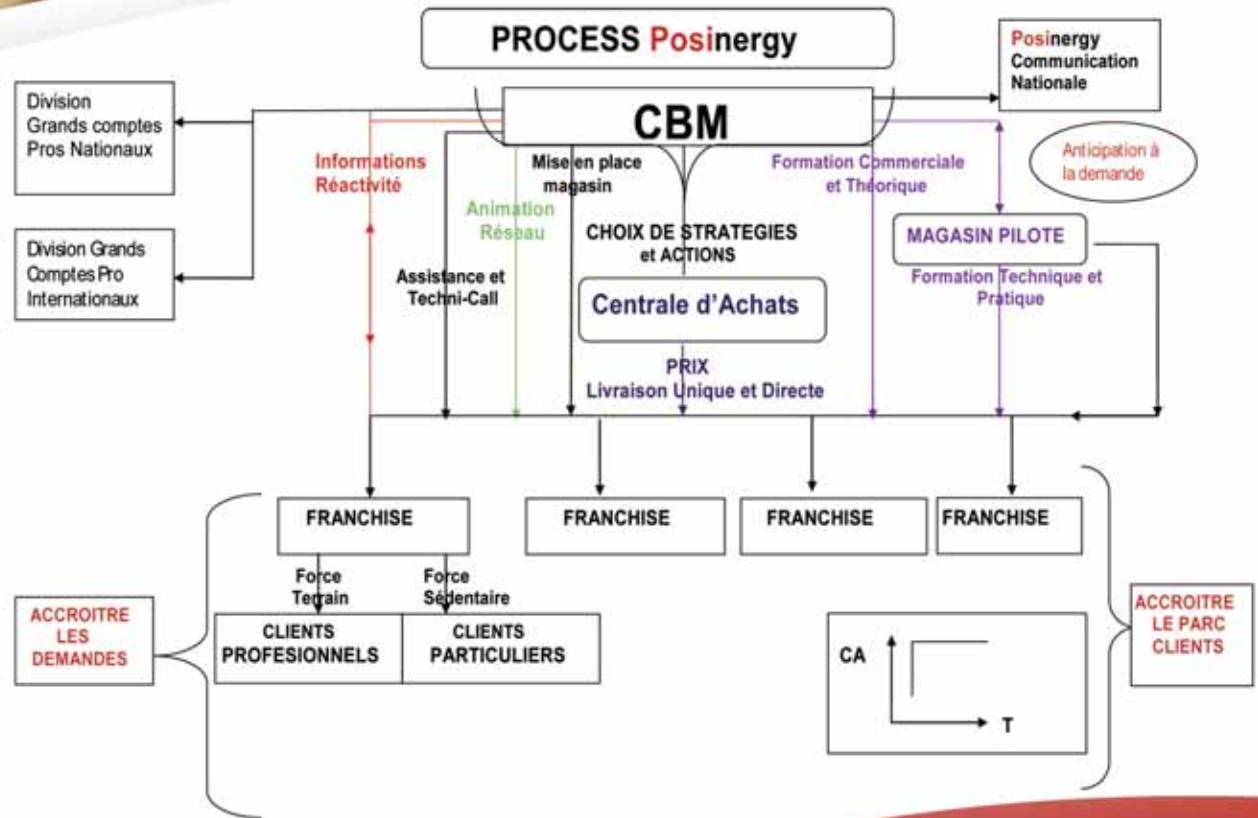
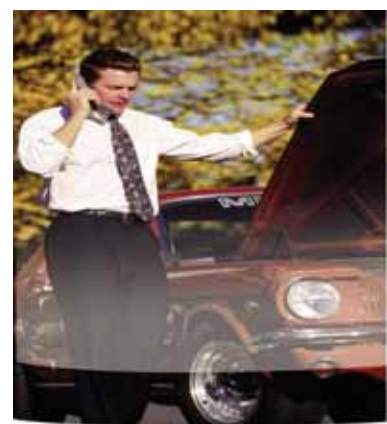


PROCESS CLASSIQUE



- Manque de temps,
- Ne fait plus son travail initial de commerçant et de chef d'entreprise.
- Réception marchandises, Facturation, Administratif conséquent, Personnel...
- Pas de réactivités terrains.
- Pas de développement possible.

Toute notre énergie
⇒ pour vous !



Toute notre énergie
 ➡ pour vous !



Qui sommes nous?

⇒ 1988 : Création de la société Evasion-Liberté, concessionnaire de camping-cars qui deviendra en 20 ans leader sur son marché.

⇒ 1993 : Création de batteries 74.

Suite à cela deux constats, en ont découlé :

- 1/ Le métier de la batterie est un métier à plein temps,
- 2/ La batterie s'impose dans tous les domaines.

Messieurs CHASSAGNE ET BELLEVILLE avaient acquis une grande expérience très réussie du monde du commerce, puisqu'ils ont créé en 1988, alors âgés de 23 ans la SAS EVASION LIBERTE devenue un des leaders français du véhicule de loisirs qu'ils ont revendus en 2007 pour se consacrer exclusivement à la création et au développement du réseau Posinergy

⇒ 1994 : Décision d'être mono produit dans multi activités a été prise.

⇒ 1999 : Construction d'un nouveau bâtiment d'Evasion-Liberté et déménagement de l'ensemble de ce nouveau site, ce qui libère complètement les anciens locaux en entrée d'agglomération et c'est ainsi que l'activité batteries 74 a été intégré.

⇒ 2003 : Création du 1^{er} catalogue technique à l'usage des clients professionnels.

⇒ 2005 : Décision de dupliquer les magasins dans toute la France.

⇒ 2007 : Vente d'Evasion-Liberté après 20 ans d'activités sur un marché inconnu au départ mais avec une réussite totale au final.

⇒ 2007 : Changement du nom commercial de batteries 74 trop restrictif, pour devenir Posinergy (nom générique), dans l'idée de créer un réseau.

Création de la société CBM, franchiseur et plate forme d'approvisionnement du réseau Posinergy.

Création et mise au norme du concept largement testé et prouvé depuis 14 ans.

Le magasin de Seynod devient le magasin pilote du concept, c'est-à-dire une vitrine, un centre de test et un centre de formation (non agréée).

⇒ 1^{er} Octobre 2007 : 2^{ème} ouverture de magasin et 1^{er} franchisé à Annemasse 74.

Toute notre énergie
⇨ pour vous !



Un Concept éprouvé



**Un Savoir-Faire
de plus de 15 ans**

On pourrait aisément penser que dans une activité mono produits, le nombre de clients peut-être restreint. Pourtant quand on observe de plus près les informations, on remarque qu'il n'en n'est rien.

Aujourd'hui et bien moins que demain, l'homme ne veut plus avoir d'entraves. Les produits qui hier fonctionnaient exclusivement à l'énergie électrique continue, fonctionnent désormais à l'énergie mobile. Que ce soit des biens de consommations courantes (produits ménagers, de loisirs, téléphonie etc.) ou des produits plus sophistiqués et techniques (matériels de chantier, manutention, biomédical, sécurité, agriculture etc.). Le parc automobile français est très important* et nécessite désormais, avec les nouvelles technologies embarquées de batteries plus puissantes.

A tout cela, il est important de préciser, que de nouveaux produits naissent chaque jour, tous plus ludiques et plus autonomes. Que ce soit à usage du grand public ou des professionnels. (Quads, lecteurs MP3, numériques etc.) Ainsi, qui peut dire aujourd'hui qu'il n'utilise pas d'énergie mobile ?

La batterie, la pile, l'accumulateur **RESTE TOUJOURS UN ACCESSOIRE** de l'outil ou du matériel auquel il donne toute sa puissance.

C'EST DONC UN ACCESSOIRE INDISPENSABLE.



Toute notre énergie
⇒ pour vous !



Quel est notre métier?

Mono produits pour multi activités.
 Complexe de part la multiplicité et la technicité des produits commercialisés, il est également en perpétuelle évolution. Alcalines, lithium, nickel-cadmium, nickel-métal hydrure, zinc-air, hydrogène, décharge lente, étanche, plomb ouvert, électrolyte gélifiée, dépolariation par air, lampe torche Atex anti déflagrante pour milieux explosifs etc.: autant de termes que de technologies qu'il faut appréhender, connaître et vulgariser. En regroupant tous ces articles sous le même toit, **Posienergy** est très loin des magasins de proximité qui ne distribuent qu'une sorte de produits correspondant à une demande bien précise.
 La notion de services quand à elle n'est pas en reste. Elle fait partie intégrante du concept et apporte une VRAI valeur ajoutée au franchisé.



Quand Volta, inventa ce qui devint plus tard la batterie, il ne se doutait pas quand ce XXIe siècle, elle connaîtrait un essor fulgurant.



Chargeur Convertisseur



Téléphonie

Toute notre énergie
 ➡ POUR VOUS !



Vendre des piles, accus
batteries, lampes torches
et solaires



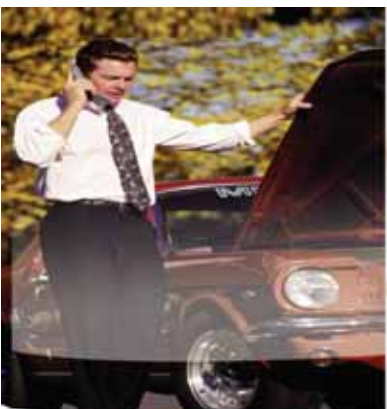
Assurer les montages



Apporter un service
personnalisé



Toute notre énergie
⇒ POUR VOUS !



Quels sont nos atouts?

Un de nos atouts majeurs réside dans les volumes d'achat. Le volume fait les prix. Nos prix d'achat sont bas et nous en faisons profiter nos clients et bien sûr nos franchisés.

Des MARGES confortables grâce à notre PUISSANCE d'ACHAT
«PLUS NOUS ACHETONS MIEUX NOUS ACHETONS»



La puissance d'achat

Les plus grandes marques de batteries, de piles, d'accumulateurs, de lampes torches et de chargeurs... nous les distribuons. Mono activité, multi produits, nous nous attachons depuis toujours à veiller à la qualité des produits distribués. Grâce à sa puissance d'achat, **Posienergy** vous assure d'excellentes conditions. Pour parfaire notre schéma de distribution, **Posienergy** distribue également des produits à son nom, conférant ainsi, marge plus importante et notoriété accrues.

DES PRODUITS NEUTRES

Nous vendons nos propres produits à notre propre marque. Vecteur de communication importante et qui montre l'accroissement constant de notre activité et notre volonté de recherche permanente de Leadership.

Toute notre énergie
⇒ pour vous !



Un magasin clé en main



Une charte architecturale



Une charte signalétique



Une charte graphique

Toute notre énergie
 ➔ POUR VOUS !



Des logiciels très adaptés

L'informatique a permis l'optimisation de la gestion des entreprises. Aujourd'hui le flux d'informations est un enjeu majeur de la réussite de toute activité commerciale. Ainsi vous pouvez aisément gérer vos stocks, connaître à l'instant T l'encours client, vos statistiques de vente, vos produits best-seller, vos clients les plus importants etc.

Posienergy a fait le choix d'aller plus loin : Vous jouissez d'une réelle autonomie. Mais en plus, vous pouvez faire des @mailings, converser avec la centrale, se former grâce au @learning, trouver toutes les informations nécessaires à votre réussite commerciale, proposer une carte privative offrant de multiples avantages à vos clients et assoira votre crédibilité.

Vous êtes chef d'entreprise

La franchise est le moyen efficace pour évoluer rapidement dans une profession. Le Franchiseur coordonne les actions, veille à leurs applications, insuffle une dynamique. Le franchisé est un Chef d'Entreprise à part entière, il gère son Entreprise, manage ses Equipes, Commerce avec ses clients. Le franchiseur seconde efficacement le Dirigeant que Vous êtes. Jamais et en aucun cas, le Franchiseur n'a de droit d'ingérence chez le Franchisé. Avec **Posienergy**, exprimé tout le potentiel qui est en vous.

Toute notre énergie
⇒ POUR VOUS !



BATTERIE STATIONNAIRE ETANCHE AU PLOMB A RECOMBINAISON DE GAZ REGULEE PAR SOUPAPES

NP65-12 I 12V 65AH

1. SPECIFICATIONS

Technologie: VRLA
 20°C (68°F): Temp. Charge: 10.5V
 20°C (68°F): Temp. Décharge: 10.5V
 15°C (59°F): Temp. Charge: 10.5V
 15°C (59°F): Temp. Décharge: 10.5V
 10°C (50°F): Temp. Charge: 10.5V
 10°C (50°F): Temp. Décharge: 10.5V

2. DIMENSIONS

Longueur (L): 330 mm
 Largeur (B): 175 mm
 Hauteur (H): 190 mm

3. SCHEMAS

Maître de référence: 68011218-000

BATTERIE STATIONNAIRE ETANCHE AU PLOMB A RECOMBINAISON DE GAZ REGULEE PAR SOUPAPES

NP17-12 I FR 12V 17AH

1. SPECIFICATIONS

Technologie: VRLA
 20°C (68°F): Temp. Charge: 13.8V
 20°C (68°F): Temp. Décharge: 13.8V
 15°C (59°F): Temp. Charge: 13.8V
 15°C (59°F): Temp. Décharge: 13.8V
 10°C (50°F): Temp. Charge: 13.8V
 10°C (50°F): Temp. Décharge: 13.8V

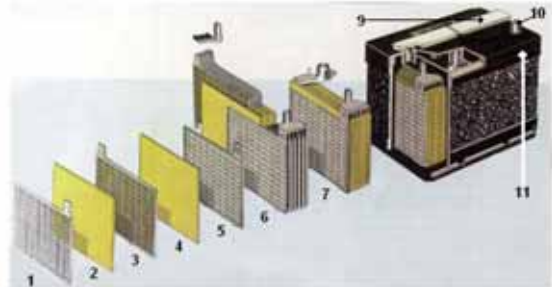
2. DIMENSIONS

Longueur (L): 180 mm
 Largeur (B): 75 mm
 Hauteur (H): 100 mm

3. SCHEMAS

Maître de référence: 68011218-000

Le Techni-call, un véritable soutien de tous les instants
 Dans un métier éminemment technique et en évolution permanente, le franchisé ne peut pas tout connaître. C'est pourquoi **Posinergy** a créé le poste de techni-call©. Connaissant parfaitement les produits, la clientèle et les métiers qui la composent, cette fonction est réservée aux personnes qui ont de l'ancienneté dans la profession et soif de connaissances. Ainsi, munis des dernières technologies en matière de communication, ils sont à même de répondre à vos demandes pour que vous ne soyez jamais pris au dépourvu devant un client. Vous aider dans la rédaction d'un devis, vous expliquer une méthode particulière pour accroître les ventes sur des produits spécifiques ou encore vous présenter un nouveau produit. Le rôle du Techni-call **Posinergy**, c'est tout simplement répondre à toutes vos problématiques.



Toute notre énergie
 ➔ pour vous !

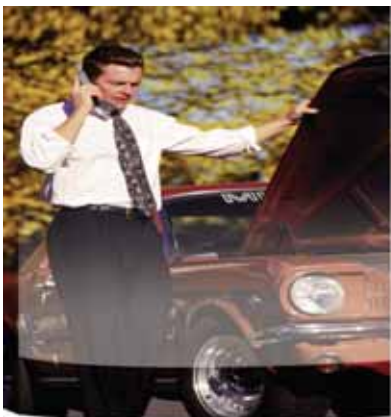


Esprit novateur

Nous distribuons les plus grandes marques, certaines en exclusivité. Ce n'est pas un hasard. Au fil du temps, nos fournisseurs sont devenus de vrais partenaires. Dans un métier à la technicité « pointue » et sans cesse en mouvement, il est important de faire preuve d'esprit d'innovation. Présent sur tous les secteurs de l'énergie mobile, **Posinergy** est en veille économique permanente, recherchant toujours la qualité au meilleur prix. Nos contacts privilégiés chez les fabricants répartis sur l'ensemble du globe nous permettent la réactivité que nous mettons au service du réseau de franchisés.



Toute notre énergie
⇒ POUR VOUS !



La logistique

Répartie sur trois pôles de compétences, installées dans la périphérie d'Annecy.

Un entrepôt de 2000 références différentes (ce qui est considérable dans le monde de l'énergie autonome), avec une logistique capable de livrer hebdomadairement.

Stockés par familles et rotation d'articles, ceux-ci sont acheminés aux franchisés par colisage clairement identifié **Posienergy**.

Un magasin pilote, véritable poumon commercial ou tout est disséqué, étudié avant communication au réseau. De la tenue vestimentaire au merchandising en passant par les tests produits ou l'étude de rentabilité d'un rayon.



Toute notre énergie
⇒ pour vous !



Posinergy - PROFESSIONNELS

TABLEAU COMMERCIAL HEBDOMADAIRE (TCHE) octobre novembre décembre 2007

marge

Dates	CA HT 05/06	CA HT 06/07	CA à réaliser	CA réalisé HT	reste à réaliser	Prév. Mensuel	Prév. Hebdo	Marge Cumulée	Ecart prév. Cumulé	Ecart prév. Cumulé (%)
REUNION DE PRECO POSINERGY- ANNECY EN DATE DU 8 NOVEMBRE 2007										
ERIC CHASSAGNE AYANN										
DONNER										
LES										

INFORMATION CONCERNEN

SEBASTIEN

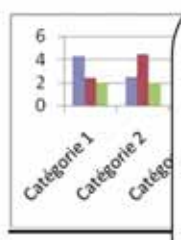
SEBASTIEN

COPIE A METRAL

P.BELLEV

FN ROUGE = URGENCE FN 1A

Plan Annuel de Marketing



LE TAC

MOIS DE :
 NB DE JOURS TRAVAILLES DAN
 MOIS :
 NB DE JOURS RESTANT :
 PREV. DE C.A. HT DU MOIS :
 PREV. DE MARGE HT DU MOIS :
 CA RESTANT POUR LE MOIS :
 MARGE RESTANT :
 CA REALISE :
 MARGE REALISEE :

La formation

Assurée par le service **Posinergy**, celui-ci propose un éventail complet de formations en connaissances approfondies des produits, en commerce, en technique de management et procédures internes. Chaque interventions particulières, problèmes rencontrés ou nouveaux produits sont analysés, répertoriés par le magasin « pilote », puis inclus dans le programme de formation. Avant l'ouverture d'abord, puis tout au long de l'année le programme de formation continue s'adresse aux franchisés et leurs collaborateurs.

Le Capital Humain

Depuis la création de la société. La Direction s'est toujours attachée à faire évoluer ses équipes. Ainsi le personnel au départ de l'aventure a pu acquérir des nouvelles connaissances. Et aujourd'hui en faire profiter l'ensemble du réseau de franchisés et leurs personnels. Chez **Posinergy** les rapports humains ne se bornent pas à un état d'esprit mercantile.



Toute notre énergie
 ➡ pour vous !



Chantal
Direction Comptable



Sandra
Assistante de Direction



M. METRAL
Responsable des produits techniques
et de l'assistance technique au réseau



M. BELLEVILLE
Responsable des infrastructures
ouverture de magasin

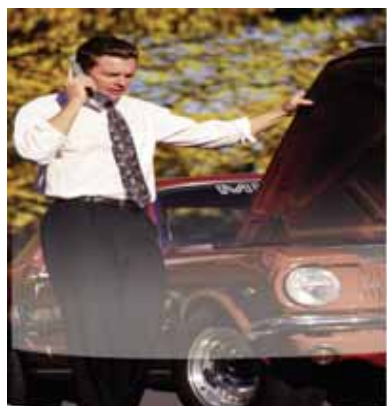


M. CHASSAGNE
Responsable animation
et développement réseau

Assistance totale à l'ouverture
De la constitution du dossier de publicité à l'aménagement du magasin, en passant par le merchandising et la formation, l'assistance à l'ouverture est primordiale. Elle est préparée plusieurs mois à l'avance, en centrale et sur votre site, rien n'est laissé au hasard. La semaine précédent l'ouverture, nous vous apportons l'aide nécessaire à la mise en place. Nous vous accompagnons jusqu'à l'ultime étape du jour J.



Toute notre énergie
⇨ pour vous !



De la Publicité par différents moyens de diffusions

Une communication moderne et efficace
Chez **Posienergy**, nous avons la faiblesse de penser que la réussite est due à un travail acharnée, mais aussi à... une communication efficace. Pour connaître un retour sur investissement rapide, celle-ci doit être percutante, multi-supports et adaptée aux spécificités de chaque région. **Posienergy** en connaît tout les rouages. A l'ouverture de votre magasin, vous serez propulsé l'expert **INCONTOURNABLE** de l'énergie mobile dans votre région. Ensuite un plan annuel de marketing vous sera proposé. Après validation de celui-ci, votre magasin sera connu du plus grand nombre, particuliers et professionnels.



Outils de communication

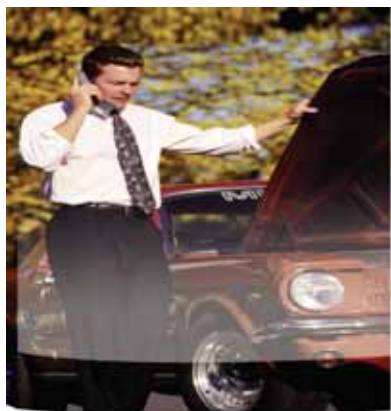


Actions commerciales
auprès des professionnels



Gadgets

Toute notre énergie
⇒ POUR VOUS !



Posinergy

Opérations commerciales destinées aux professionnels

Actions auprès des professionnels

A L'ATTENTION EXCLUSIVE DES MEMBRES DU PERSONNEL
 SUR PRÉSENTATION DE VOTRE CARTE DE MEMBRE
 BÉNÉFICIEZ D'IMPORTANTES REMISES
JUSQU'À -28%*

PROX • STOCK • PROGRAMME GARANTIE • SERVICES

**Expert en énergie mobile.
Batteries • Piles • Accumulateurs
au meilleur prix !**

Posinergy
www.posinergy.fr
ANNECY BATTERIES 74

0 826 620 300

Toute notre énergie → pour vous !

A VOTRE SERVICE DU LUNDI AU SAMEDI INCLUS DE 9H00 À 12H00 & DE 14H00 À 18H30

ANNECY
239 Avenue d'Aix-les-Bains 74600 Seynod
Fax : 04 50 69 80 97 • contact-anancy@posinergy.fr

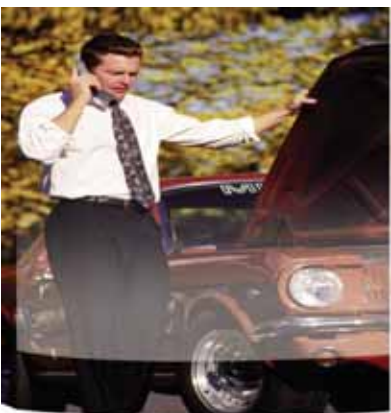
**Expert en énergie mobile.
Piles, accumulateurs et batteries
au meilleur prix !**

Posinergy
www.posinergy.fr

Toute notre énergie → pour vous !



Toute notre énergie → pour vous !



Une connaissance parfaite de l'environnement



L'ENVIRONNEMENT N'EST PAS UNE HISTOIRE DE MODE OU DE COULEUR POLITIQUE

POSINERGY ET L'ENVIRONNEMENT AU QUOTIDIEN

POSINERGY a été la première entreprise du genre, en RHONE-ALPES et l'une des toutes premières en France à manifester son attachement à la préservation de l'environnement.

Conscients des problèmes que notre activité génère sur notre terre aujourd'hui et pour les générations futures, **Posinergy** a investi dans le recyclage des piles, accus et batteries.

A une époque, où l'écologie ne « faisait pas recette », nous avons été précurseurs.

Certains marchés avec l'administration ou le secteur bancaire nous ont permis d'investir avec des partenaires sérieux en la matière.

C'est ainsi, qu'en partenariat avec une société spécialisée et AGREE en préfecture, nous proposons à nos clients le recyclage in-fine.

Toutes les Equipes de **Posinergy** y sont sensibles, parce que sensibilisées par les créateurs.

Rajoutons que le réseau est né en HAUTE-SAVOIE, dans un écrin de verdure. C'est à nous tous,

autant que faire ce peut, à donner l'exemple et à encourager nos contemporains à laisser une terre

propre aux futures générations. Mais chez **Posinergy**, c'est bien plus que des mots, c'est une réalité quotidienne.

La prise de conscience de la sauvegarde de la planète est également pour ceux qui comme nous ont décidé de prendre le problème à «à bras le corps» pour recycler ces articles si nécessaires aujourd'hui à notre quotidien, et si nocifs à notre environnement.

Toute notre énergie
⇒ pour vous !

Conditions d'Accès

FORMAT 1

Agglomération de plus de 80 000 Hab.

<u>DURÉE DU CONTRAT :</u>	7 ANS
<u>INVESTISSEMENT TYPE :</u>	180 000 € à 200 000€
Droit d'entrée :	37 600 €
Aménagement du local :	25 000 €
Publicité de lancement :	20 000 €
Stock de démarrage :	100 000 €

ROYALTY 5% du C.A. HT

FORMAT 2

Agglomération jusqu'à 80 000 Hab.

<u>DURÉE DU CONTRAT :</u>	7 ANS
<u>INVESTISSEMENT TYPE :</u>	128 000 € à 140 000 €
Droit d'entrée :	37 600 €
Aménagement du local :	20 000 €
Publicité de lancement :	15 000 €
Stock de démarrage :	60 000 €

ROYALTY 5% du C.A. HT

FORMATION

En notre magasin Pilote et en Centrale à l'ouverture 5 semaines
+ Formation Continue.

CENTRALE D'ACHAT ET DE RÉFÉRENCEMENT

1 Entrepôt National + Fournisseurs Directs

REDEVANCE DE PUBLICITÉ

2% du CA HT. (Investit dans le magasin localement)